



وثيقة الاستثمار في HPS Aviation Ltd — أكتوبر 2025

الإصدار الأول — جولة ثانية (Round II) بقيمة 1,000,000 دولار

المقر: Masdar City Free Zone - أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة

البريد الإلكتروني: investors@hpsaviation.com

الهاتف: 971566551566+

الموقع الإلكتروني: www.hpsaviation.com

تنبيه مهم: هذه الوثيقة معلوماتية وليس نشرة اكتتاب عامة. أي حقوق أو التزامات نهائية لا تنشأ إلا عبر المستندات القانونية الرسمية: **اتفاقية الشروط التفصيلية (Term Sheet)**, **اتفاقية الاكتتاب (Shareholders' Agreement)**, **اتفاقية المساهمين (Subscription Agreement)**, **اتفاقية عدم الإفصاح (NDA)**, و**اتفاقية عدم التقليدية (SHA)**.

1) الملخص التنفيذي (Executive Summary)

من نحن: **HPS Aviation** شركة تكنولوجيا طيران تطور نظام الدفع الطليان **HPS** — دفع كهربائي/هجين بقدرات تحكم سداسية الدرجات دون إمالة المركبة (**Tilt-Free 6DoF**) مع كفاءة أعلى (~25%) مقابل المراوح التقليدية (وبصمة ضوئية منخفضة (~65 dB @ 5 m) للطرازات الصغيرة).

المنتجات:

يماما (Yamama) — عائلة درونز توصيل/خدمات صناعية بقدرات حمولة 2/5/10/50 كجم (كهربائية) **HPS Fleet OS** للحملات/الحرارة العالية (بنية معيارية وصيانة سريعة وتكامل برمجي عبر H2-Hybrid).

CROW (eVTOL) — مركبة ركاب/حملات تعمل بخلايا وقود هيدروجين + بطاريات؛ قيد تطوير نموذج **MVP** المذكوري.

نموذج العمل (Business Model): مزيج من **بيع المنتجات + اشتراكات (SaaS) + التشغيل** كخدمة **MRO + عقود DaaS + ترخيص HPS** لشركاء مختارين.

لماذا الآن: نمو الحاجة للتوصيل الحضري منخفض الانبعاث، ضغط تكاليف "الميل الأخير"، تطور اللوائح التشغيلية للطائرات غير المأهولة، توافر خلايا الهيدروجين والبطاريات عالية الكثافة.

الجولة الحالية: Round II بقيمة \$1,000,000 لتمويل:

45% هندسة/تصنيع نماذج **يماما 5** ما قبل الإنتاج ومعدات الاختبار.

20% تشغيلات تجريبية **DaaS (Pilots)** وتكامل اتصالي،

15% تعيين فريق ومبادرات/قنوات،

15% ترخيص واعتمادات وملكية فكرية،

5% إدارة واحتياطي.

معلومات الـ 12 شهراً المستهدفة (KPIs):

- تنصيع ونشر 40 طائرة من **يمامـة 5** في تشغيلات تجريبية، ≤ 10,000 ساعة طيران تراكمية عبر أسطول يمامـة، اكتساب 300-100 اشتراك نشط في **HPS Fleet OS**، الوصول إلى معدل سلامـة ≤ 99.5% مهام مكتملة دون حادث.
- جاهـزـة **CROW** من الناحـية الميكـانيـكـية/التحـكم وإقـلاـع/هـبوـط مـقـيد في المختـبر.
- **الـحـوكـمةـ وـالـتـقارـيرـ**: تقارـيرـ رـبعـ سنـوـيـةـ لـلـمـسـتـثـمـرـينـ (ـمـالـيـةـ/ـتـقـنـيـةـ/ـتـشـغـيلـيـةـ)ـ وـاجـتمـاعـاتـ دـورـيـةـ؛ـ تـدـقـيقـ عـنـدـ الـطـلـبـ/ـالـمـرـحلـةـ.

دليل سريع للمستثمر غير المتخصص (ملخص مبسط)

- **ماـذـاـ نـصـعـ؟**ـ نـظـامـ الدـفـعـ الطـنـانـ **HPS**ـ وـ"ـالـطـنـانـاتـ"ـ (ـمـنـطـاتـ طـائـرةـ)ـ وـمـنـهـاـ الطـنـانـ يـمامـةـ **YAMAMA**ـ وـالـطـنـانـ كـروـ **CROW**ـ.
- **كـيـفـ نـكـسـبـ الـمـالـ؟**ـ بـيـعـ الطـنـانـاتـ +ـ اـشـتـراـكـاتـ **HPS Fleet OS**ـ +ـ التـشـغـيلـ كـخـدـمـةـ (ـDaaSـ)ـ +ـ تـرـخـيـصـ **HPS**ـ .ـ كـمـ نـطـلـبـ الـآنـ؟ـ 1,000,000ـ دـولـارـ (ـRounـdـ IIـ)ـ،ـ وـالـحدـ الأـدـنـىـ لـلـمـشـارـكـةـ 2,000ـ دـولـارـ.
- **كـيـفـ تـشـارـكـ؟**ـ (ـ1ـ)ـ تـرـسـلـ طـلـبـ الـاسـتـثـمـارـ +ـ صـورـةـ جـواـرـ،ـ (ـ2ـ)ـ توـقـعـ **NDA**ـ،ـ (ـ3ـ)ـ توـقـعـ الـعـقـودـ → **Term Sheet**ـ → **Subscription**ـ → **SHA**ـ،ـ (ـ4ـ)ـ تـحـوـيـلـ الـمـلـبغـ،ـ (ـ5ـ)ـ تـسـتـلـمـ شـهـادـةـ أـسـهـمـ وـيـتمـ قـيـدـكـ فـيـ سـجـلـ الـمـسـاـهـمـينـ.
- **مـاـذـاـ سـتـحـصـلـ؟**ـ مـلـكـيـةـ أـسـهـمـ (ـعـبـرـ **SPV**ـ أـوـ مـباـشـرـةـ)،ـ تـقـارـيرـ رـبعـ سنـوـيـةـ،ـ وـحـقـوقـ وـاضـحةـ وـفـقـ **SHA**ـ.
- **مـتـىـ قـدـ تـرـىـ عـائـدـ؟**ـ الـهـدـفـ الإـيـاضـيـ أـنـ يـتـحـوـلـ الـعـائـدـ إـلـىـ مـوـجـبـ **2027**ـ (ـبـحـسـبـ نـمـوذـجـ **EPS/P-E**ـ).
- **أـيـنـ سـنـفـقـ الـأـمـوـالـ؟**ـ 45%ـ هـنـدـسـةـ/ـتـنـصـيعـ يـمامـةـ 5ـ،ـ 20%ـ تـشـغـيلـاتـ تـجـرـيـبـيـةـ **DaaS**ـ،ـ 15%ـ فـرـيقـ وـمـبـيـعـاتـ،ـ 15%ـ اـعـتـمـادـاتـ/ـمـلـكـيـةـ فـكـرـيـةـ،ـ 5%ـ إـدـارـةـ وـاحـتـيـاطـيـ.

(2) هيكل رأس المال (Share Capital Structure)

- إجمالي الأسهم: 15,000,000 سهم.
- القيمة الاسمية للسهم: 2 دولار أمريكي.
- **التقييم الحالي**: (Pre-Money) 30,000,000 دولار — اعتباراً من أكتوبر 2025.

أمثلة إيضاحية:

- استثمار 5,000 دولار ⇒ 2,500 سهم ⇒ ملكية ~0.016%.
- استثمار 150,000 دولار ⇒ 75,000 سهم ⇒ ملكية ~0.5%.

قد يعاد هيكلة رأس المال مستقبلاً وفق مراحل التمويل، دون الإضرار بمراكز المستثمرين الحاليين، ومع تطبيق حقوق العوایة من التخفیف (Anti-dilution) إن وجدت.

(3) الفرصة الاستثمارية (Investment Opportunity)

- **حجم الجولة:** 1,000,000 دولار.
- **الحد الأدنى للمشاركة:** 2,000 دولار.
- **آلية الدخول:** الأفراد وصغار المستثمرين (>1%) عبر **HPS Aviation SPV Ltd** (سنغافورة).
- **المستثمرون الرئيسيون/المؤسسات (≤1%):** اكتتاب مباشر في الشركة الأم (**UAE**) (**HPS Aviation Ltd**)—امتداد وتسريع لما بعد الجولة الأولى (Seed/Pre-Seed) مع تركيز **تصنيف الجولة: جولة ثانية (Round II)**—امتداد وتسريع لما بعد الجولة الأولى (Seed/Pre-Seed) مع تركيز أكبر على الاختبارات الميدانية والتشغيل التجاري.

أثر التمويل: تسريع تطوير **MVP** لـ **CROW**، وإطلاق **يمامه** تجاريًّا (نسخ أولية)، واستكمال التراخيص والملكية الفكرية.

توزيع مقتراح لاستخدامات الأموال (جولة ثانية):

- 45% هندسة وتصنيع: نماذج **يمامه** 5 وما قبل الإنتاج tooling صغير، أجهزة اختبار، قطع غيار.
- 20% تجارب ميدانية وتشغيل تجاري (DaaS عقود Pilots، تكامل برمجي/اتصال، تأمين مسؤولية).
- 15% فريق وتوسيع تجاري (مبيعات/تسويق/شراكات قنوات، دعم ما بعد البيع).
- 15% تراخيص واعتمادات وحماية ملكية فكرية (HPS، العلامات، معايير السلامة).
- 5% إدارة واحتياطي سيولة.

(4) المنتجات والمحفظة (Products Portfolio)

1. عائلة **يمامه** (Yamama)

- **يمامه 2** (حتى 2 كجم): مهام سريعة ضمن المدن؛ زمن طيران مرتفع؛ منصة كهربائية.
- **يمامه 5** (حتى 5 كجم): توصيل تجاري/طبي؛ نسخة كهربائية، ونسخة H2 + بطاريات للتشغيل الثقيل والمناخ الحار.
- **يمامه 10/20/50**: حمولة أعلى، مهام صناعية/لوجستية، نسخ H2-Hybrid لتعزيز المدى وזמן العمل، وإدارة حرارية محسنة للظروف الصدراوية.

خصائص مشتركة:

- فلسفة دفع HPS (تحكم 6DoF، ثبات دون إمالة، كفاءة وهدوء).
- بنية معيارية للصيانة السريعة (MRO) وواجهات حمولة قياسية (Cargo Pods).
- تكامل برمجي مع **HPS Fleet OS** (تنبع، جدولة، صيانة تنبؤية، API).

2. لمحه — (eVTOL) CROW

- طاقة: خلايا وقود هيدروجين + بطاريات مساندة.
- الاستخدام: نقل ركاب/حمولات، هبوط على اليابسة/الماء، تحكم بدون إمالة، راحة أكبر للركاب.
- الحالة: تطوير **MVP** خلال 6 أشهر من اكتمال التمويل (مرحلة المختبر/الاختبارات).

(5) نموذج الأرباح الجديد (Revenue Model)

- قنوات الإيراد الرئيسية: 1) **بيع المنتجات (Hardware Sales)**: هواهندي إجمالية مستهدفة حسب الطراز والاستخدام.
- 2) **اشتراكات HPS Fleet OS**: لكل طائرة/شهر، تتضمن الاتصال، تحديثات برمجية، وصيانة تنبؤية.
- 3) **التشغيل كخدمة (DaaS)**: تسعير بالكيلومتر أو بالطلب SLA مع متعهد لوجستيات/جهات حكومية/مرافق.
- 4) **الصيانة وقطع الغيار (MRO)**: عقود سنوية وخطط Gold/Silver/Bronze.
- 5) **ترخيص HPS**: عوائد مقدمة

- مؤشرات تسعير وإيراد (إيضاحية) — قابلة للتتعديل بعد العطاءات: - اشتراك الأسطول/طائرة/شهر: 80-250 دولار (حسب الحزمة/الارتباط بالاتصالات).
- **داخل المدن**: 1.8-0.7 دولار/كم أو 6.0-2.5 دولار/طلب (حسب الحمولة/الزمن/المدينة).
- **MRO سنوي/طائرة**: 6-12% من سعر الجهاز.

الأرقام أعلاه افتراضية لأغراض التخطيط وستُستبدل بأسعار تعاقدية بعد تجارب ميدانية وعطاءات العملاء.

6) اقتصadiات الوحدة (Unit Economics) – أمثلة إيضاحية

7.1 مثال: يمامـة 5 (نسخـة كهـربـائـية)

سعر بيع مستهدف (Ex-Factory): 19,000-14,000 دولار.	•
ـ COGS (مواد + تصنيع + اختبار): 10,500-7,500 دولار.	•
ـ الهامـش الإجمـالي عـلـى العـتـاد: ~47%-40%.	•
ـ اشتراك برمجي سنوي: 1,800-960 دولار/طائرة.	•
ـ MRO سنوي: 1,600-900 دولار/طائرة.	•
ـ عمر اقتصادي مفترض: 5-3 سنوات.	•
ـ عائد سنوي إجمالي/طائرة (بعد البيع):	
ـ اشتراكات + MRO = ~1,860-3,400 دولار/سنة.	

7.2 مثال: DaaS ليـمامـة 5 دـاخـل مدـيـنة

ـ متوسط أوامر يومية/طائرة: 60-25 أمر.	•
ـ سعر/أمر (إيضاحي): 4.5-3.0 دولار.	•
ـ أيام تشغيل/شهر: 24 يوماً.	•
ـ إيراد شهري/طائرة: ~1,800-6,480 دولار (قبل تكاليف التشغيل).	•
ـ متغيرات حساسة: مسافة/طلب، زمن التحضير، الطقس، التنظيم.	•
ـ ملاحظة: القيم أعلاه نماذج تخطيط وليس التزامات. ستُضبط بعد التجارب الميدانية والعقود.	

7) الآلية الاستثمارية (Investment Mechanism)

- ـ عبر شركة الغرض الخاص (SPV) - سنغافورة: للأفراد وصغار المستثمرين (<1%). تصدر شهادة أسهم في SPV مع تصديق/اعتماد من الشركة الأم.
- ـ استثمار مباشر في الشركة الأم (الإمارات): للمؤسسات والمستثمرين ≤1%.

اتفاقيات ملزمة: اتفاقية عدم الإفصاح (NDA) → اتفاقية الشروط التفصيلية (Term Sheet) → اتفاقية الاكتتاب (Shareholders' Agreement) → اتفاقية المساهمين (SHA). تقارير دورية للمستثمرين (مالية/تقنية/تشغيلية) عبر بوابة مخصصة أو اجتماعات مجدولة.

8) حقوق المستثمر (Investor Rights)

- ـ حق الملكية: شهادة أسهم وتسجيل قانوني لدى الجهات المختصة (الإمارات/سنغافورة).
- ـ حق المعلومات: تقارير ربع سنوية، واجتماعات دورية (افتراضياً/حضورياً).
- ـ حق الأرباح: توزيعات وفق نتائج مدققة وقرارات الجمعية العمومية.
- ـ حق التصرف بالأسهم: نقل/بيع وفق حق أولوية (ROFR) وـ Tag-along/Drag-along مع SHA إن نُقْصَ عليها.
- ـ حماية من التخفيف: وفق بنود جولات لاحقة (Anti-dilution) - معيارية/موزونة بحسب الحالـة.

سياسة التوزيعات (توضيح مهام):

- لا توزيعات إلا من أرباح مدققة ومدققة وبعد الحفاظ على رأس المال العامل ومتطلبات التوسيع.
- يمكن النظر في توزيعات مرحلية إذا تحققت تدفقات نقدية صافية قابلة للتوزيع، وفق القوانين المحلية وسياسة مجلس الإدارة.

(9) التزامات الشركة (Company Commitments)

- استخدام حصيلة الاستثمار حصراً في: (1) حماية الملكية الفكرية/الترخيص لـ **HPS**, (2) استكمال فريق ومهندسة **CROW** وـ "يمامه", (3) المعدات/المعامل والاختبارات.
- حكومة وتفاير وفق معايير محاسبية دولية، وتدقيق مستقل عند الطلب/المرحلة.
- حماية الملكية الفكرية: براءات/نماذج صناعية/علامات وحقوق برمجيات **HPS Fleet OS**.

(10) إستراتيجيات الخروج (Exit Strategy)

- IPO بعد استكمال نماذج تجارية واعتمادات تنظيمية.
- استحواذ من كيانات طيران/تكنولوجيـا.
- Buyback انتقائي عند توفر سيولة وبما يخدم المصلحة العامة.
- بيع داخل/خارج ROFR مع وبنود Drag/Tag حيث تنطبق.
- ضوابط: إخطار نية الخروج قبل 30 يوماً من الجولات؛ تنسيق عادل مع كافة المساهمين.

(11) الإطار القانوني (Legal Framework)

- الشركة الأم: HPS Aviation Ltd - Masdar City Free Zone (UAE)؛ وفق لوائح المنطقة الدرة وقوانين الشركات في الدولة.
- شركة الغرض الخاص: HPS Aviation SPV Ltd - سنغافورة؛ وفق لوائح الشركات وـ **MAS**.
- الشركة التابعة في ماليزيا: HPS Aviation Malaysia Sdn. Bhd. للأعمال الفنية/التصنيع وقرب سلاسل الإمداد.

ال المستندات المنظمة: **Shareholders' Agreement**, **Subscription Agreement**, **Term Sheet**, **NDA**

(12) المخاطر والعوامل المؤثرة (Risk Factors)

- تقنية: نجح دفع HPS، موثوقية منصات يعامة تحت ظروف مناخية قاسية.
 - تنظيمية: متطلبات اعتماد وتشغيل (طيف/اتصالات/مغارات جوية/سلامة).
 - سلسل الإمداد: مكونات بطاريات/هيدروجين/إلكترونيات.
 - سوقية: تبني العملاء، تسعير DaaS، منافسة حلول دوّارة تقليدية.
 - تمويلية: توقيت الجولات، إدارة النقد أثناء التوسيع.
- خطط التخفيف:** تصميم معياري، تنوع موردين، اختبارات تدريجية، شراكات تشغيلية، وتأمينات تشغيلية.

(13) الخطوات التالية (Next Steps)

- استعراض الوثيقة وفهم الآلية والحقوق/الالتزامات.
- إرسال طلب الاستثمار إلى investors@hpsaviation.com متضمناً:-
 - نص الطلب بالمبلغ المراد استثماره.
 - صورة جواز سفر ساري.
- توقيع NDA لبدء مشاركة التفاصيل الفنية/المالية.

- (4) **توقيع المستندات الرسمية**: Term Sheet → Subscription → SHA.
- (5) **إرسال أوراق الشركة الرسمية** (رخصة/تأسيس/تفاصيل الحساب).
- (6) **تحويل المبلغ للحساب المخصص** (الأم أو SPV).
- (7) **إصدار شهادة الأسهم** وتحديث سجل المساهمين.
- (8) **التقارير الدورية** وإشراك المستثمر في الاجتماعات.

(Appendices) ملحق (14)

15.1 تعاريف مختصرة

- **نظام الدفع الطنان** (HPS - Humming Propulsion System): تكنولوجيا دفع للفنطات الطائرة بقدرات تحكم سداسية دون إهالة (Tilt-Free 6DoF) وكفاءة أعلى وبصمة ضوئية منخفضة.
- **الطنانة**: أي منصة طائرة تعمل بتكنولوجيا HPS (من درونز حتى مركبات أكبر).
- **الطنانة يماما** (YAMAMA): عائلة درونز متعددة المغولات للتوصيل والخدمات الصناعية والزراعية والسينمائية.
- **الطنانة كرو** (CROW - eVTOL): مركبة طائرة تعمل بالهيدروجين + بطاريات، قيد تطوير نموذج MVP.
- **هجين هيدروجيني** (H2-Hybrid): منظومة طاقة تجمع خلية وقود الهيدروجين مع البطاريات.
- **مركبة كهربائية للإقلاع والهبوط العمودي** (eVTOL): فئة مركبات كهربائية تقلع وتهبط عمودياً.
- **نظام إدارة أسطول HPS** (HPS Fleet OS): برمجية كخدمة (SaaS) لإدارة الأسطول والمهام والتتبع والتكامل التنظيمي.
- **التوصيل كخدمة** (DaaS - Delivery-as-a-Service): نموذج تشغيل يقدم خدمات التوصيل بعقود أو تسuir لكل طلب/كم.
- **شركة غرض خاص** (SPV - Special Purpose Vehicle): كيان قانوني لتجميع استثمارات الأفراد وصغار المستثمرين.
- **الجولة الثانية** (Round II): جولة التمويل الحالية بقيمة 1,000,000 دولار لهذه المرحلة.
- **التقييم قبل التمويل** (Pre-Money Valuation): تقييم الشركة قبل ضخ أموال الجولة.
- **اتفاقية الشروط التفصيلية** (Term Sheet): ملخص الشروط الرئيسية لصفقة الاستثمار قبل العقود النهائية.
- **اتفاقية الاكتتاب** (Subscription Agreement): عقد إصدار الأسهم للمستثمر وشروط الدفع والتخصيص.
- **اتفاقية المساهمين** (Shareholders' Agreement - SHA): اتفاق ينظم حقوق والتزامات المساهمين وإدارة الشركة.
- **أرباح السهم** (EPS - Earnings Per Share): صافي الربح مقسوماً على عدد الأسهم القائمة.

15.2 أرباح السهم المتوقعة (EPS) ومخطط نمو الأرباح

تنبيه: هذه التقديرات افتراضية لأغراض العرض للمستثمر وسيتم تحديثها عقب التشغيلات التجريبية (Pilots) والعقود الفعلية. تحتسب $EPS = \frac{\text{صافي الربح}}{\text{عدد الأسهم القائمة}}$ (حالياً ~ 15,000,000 سهم قبل أي تعديلات مستقبلية).

تقديرات EPS (دولار/سهم): 0.45 : 2029 / 0.22 : 2028 / 0.06 : 2027 / 0.01 : 2026
 معدل النمو السنوي (YoY): 105%+ ≈ 2029/2028, 267%+ ≈ 2028/2027, 500%+ ≈ 2027/2026

15.3 توقعات سعر السهم والعائد على الاستثمار (ROI)

منهجية مبسطة للتقدير: سعر السهم = $EPS \times \text{مضاعف الربحية (P/E)}$ — مع افتراض مسار P/E استرشادي يتناقض مع نجاح الأعمال: $50 \times 2026, 25 \times 2027, 20 \times 2028, 35 \times 2029$. سعر الدخول الإرشادي لمستثمر الجولة الحالية = $USD 2.00/\text{سهم}$.

نتائج استرشادية:

- سعر السهم المتوقع (USD): $0.50 \approx 2026, 2.10 \approx 2027, 5.50 \approx 2028, 9.00 \approx 2029$.
- ROI مقابل سعر الدخول **USD 2.00**: $350\%+ \approx 2029, 175\%+ \approx 2028, 5\%+ \approx 2027, 75\%- \approx 2026$.
- نقطة تحول ROI إلى موجب: عام 2027 (تجاوز السعر المتوقع لسعر الدخول).
- مضاعفة رأس المال (≈ 2): بين 2029-2028 بحسب الأداء الفعلي والتقييمات اللاحقة.

أسئلة شائعة مختصرة (FAQ)

- ما معنى "الطنانة"؟ منصة طائرة تعمل بتقنية **HPS** (من درونز حتى مركبات أكبر).
- هل توجد أرباح فورية؟ التوزيعات لا تتم إلا من أرباح **محققة ومدققة** وبعد الحفاظ على السيولة التشغيلية.
- هل أستطيع بيع حصتي؟ ممكن وفق اتفاقية المساهمين (SHA) مع حق **أولوية (ROFR)** للمساهمين القائمين.
- ما أبرز المخاطر؟ تقنية (نجاح المنتج)، تنظيمية (اعتمادات وتشغيل)، سوقية (تبني العملاء)، تمويلية (توفيقية).
- هل الأرقام نهائية؟ لا: الأرقام استرشادية وتحدد بعد التجارب والعقود.

الخاتمة

لقد **ضمّمت** هذه الوثيقة لتقديم للمستثمر صورة واضحة ومحضرة عن رؤيتنا، وتقنية **نظام الدفع الطنان (HPS)**، ومحفظة الطنانات (**يعامة وكره**، ونحو ذلك)، ومسار تحقيق القيمة. نلتزم بأعلى درجات الشفافية والانضباط التشغيلي والحكومة، ونسعى إلى بناء شراكات طويلة الأمد **سهم** في إطلاق طيرانٍ عصريٍ أكثر حرية وأماناً ومرنة لشراحت أوسع من البشر.

نؤمن بأن المرحلة الحالية تمثل نقطة تحول عملية نحو بناء منتجات قابلة للنشر التجاري، وأن استثماركم في **Round II** سيترجم إلى تقدّم ملموس في **يعامة 5**، و**DaaS** التجريبية، وتسريع اعتماد وحماية **CROW** **MVP** في **HPS**.

أحمد حمزة

المؤسس والمدير التنفيذي - **HPS Aviation Ltd**

Masdar City Free Zone - Abu Dhabi, UAE

أكتوبر 2025

البريد: www.hpsaviation.com | 971566551566+ | الهاتف: investors@hpsaviation.com

وتوكلنا على الله فهو الموفق والهادي وكفى به وكيلًا.

